

스마트스토어 부업 시작하기 - 입점, 운영, 수익 구조 요약본

[1] 스마트스토어란?

네이버에서 제공하는 온라인 쇼핑몰 플랫폼

초보자도 사업자 등록만 하면 입점 가능

네이버 생태계(검색, 톡톡, 포인트) 활용 가능

[2] 입점 절차

1. 사업자 등록증 발급 (간이 or 일반)
2. 스마트스토어 센터 가입
3. 판매자 정보 입력, 계좌 등록
4. 상품 등록 후 바로 판매 가능

[3] 상품 소싱 방법

- ① 위탁판매: 도매 플랫폼에서 자동 주문 처리
- ② 사입판매: 미리 물건 확보 → 직접 배송
- ③ 자체제작: 직접 제작 또는 디자인 제품
- ④ 해외직구: 배송대행/구매대행을 통한 공급

[4] 수익 구조

판매가 - 도매가 - 네이버 수수료(약 6.6%) = 순수익

배송비 별도 수익 가능 / 정산은 주 1~2회

[5] 예시 계산

판매가 19,800원 / 도매가 11,000원 / 수수료 약 1,300원

→ 순수익 약 7,500원 / 하루 5건 판매 시 월 100만 원

[6] 운영 팁

톡톡 응대 빠르게 / 리뷰 이벤트 진행

썸네일과 상품 설명 경쟁사보다 차별화

배송 자동화 / 고객 메시지 자동발송

[7] 실전 사례

대학생: 월 30~50만 원 위탁 수익

직장인: 퇴근 후 상품 등록, 출고는 자동화로 처리

예비 창업자: 블로그 연계로 브랜드화 진행

[8] 결론

스마트스토어는 자본 없이도 가능한 온라인 부업

꾸준한 운영으로 장기적 수익 모델 구축 가능